

Автономная некоммерческая организация высшего образования
«Поволжский православный институт имени Святителя Алексия,
митрополита Московского»

Кафедра экономики и бизнес-развития

Направление подготовки 38.03.01 Экономика
Направленность (профиль) «Экономика предприятий и организаций»

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему:

«Анализ финансового состояния предприятия
(на примере ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»)»

Выполнила студентка
3 курса группы Эз-331
заочной формы обучения
Вальковская Светлана
Александровна

Научный руководитель
Торхова Анна Николаевна

Допустить к защите:
Заведующий кафедрой

(подпись)

(И.О.Ф.)

Тольятти
2021

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
Глава 1 Теоретические аспекты финансового состояния предприятия	5
1.1 Сущность, понятие финансового состояния предприятия	5
1.2 Методика анализа финансового состояния предприятия	7
1.3 Основные показатели оценки финансового состояния предприятия	11
Глава 2 Анализ финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»....	20
2.1 Техничко-экономическая характеристика ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»	20
2.2 Результаты анализа финансового состояния ООО «Евростройконсалт»	28
2.3 Анализ ликвидности и финансовой устойчивости предприятия	36
Глава 3 Разработка мероприятий, направленных на улучшение финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»	40
3. 1 Определение причин, вызывающих ухудшение финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»	40
3.2 Мероприятия направленные на улучшение финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»	42
3.3 Оценка экономической эффективности предложенных мероприятий по улучшению финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ».....	45
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	51
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	54
ПРИЛОЖЕНИЯ.....	58
Бухгалтерский баланс ООО «Евростройконсалт».....	58
Отчёт о финансовых результатах ООО «Евростройконсалт» за 2020 г.....	60

ВВЕДЕНИЕ

Деловую активность и надёжность любой компании, характеризует её финансовое состояние.

Именно финансовое состояние, отражает конкурентоспособность предприятия в пределах экономического рынка, показывает величину его потенциала для дальнейшего сотрудничества с партнёрами, а так же служит одним из главных показателей эффективности и актуальность экономической деятельности. Главную роль, при проведении анализа финансового состояния организации, играет отчёт о финансовых результатах. Основываясь на информации, почерпнутой из отчёта, можно дать характеристику, таким показателям как: платежеспособность компании, эффективность экономической деятельности и эксплуатации денежных ресурсов, найти успешные идеи для последующего развития и принять по итогу значимые управленческие решения. Именно от того, насколько качественными и верными будут принимаемые управленческие решения, напрямую зависит будущее благополучие всего предприятия.

Исходя из сказанного выше, тема бакалаврской работы «Анализ финансового состояния предприятия» довольно актуальна. Актуальность озвученной темы, заключается в том, что эффективность управления компанией и её финансовыми ресурсами, тесным образом связана с систематическим производением качественного финансового анализа.

Цель данной бакалаврской работы, заключается в определении путей улучшения финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ».

Для осуществления поставленной цели необходимо реализовать следующие задачи:

1. Изучить теоретические аспекты анализа финансового состояния предприятия;
2. Проанализировать деятельность ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»;

3. Произвести анализ финансового состояния организации по данным отчёта о финансовых результатах;

4. Оценить эффективность предложенных мероприятий.

Предметом исследования является – финансовое состояние предприятия.

Объектом исследования является – ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» функционирующее в сфере строительства.

Структура бакалаврской работы включает в себя: введение, основную часть, представленную в виде 3 глав, заключение, список использованных источников, приложения.

Глава 1 Теоретические аспекты финансового состояния предприятия

1.1 Сущность, понятие финансового состояния предприятия

«В условиях рыночной экономики вопрос эффективности функционирования коммерческих структур приобретает первостепенное значение, поскольку в их создание и развитие вкладываются большие средства. Вместе с тем нередки ситуации, когда огромные затраты на внедрение, казалось бы, самых современных технологий не приносят ожидаемого результата, а иногда даже наоборот несут прямые убытки» [17].

Поэтому важным моментом, является принятие обоснованных решений, при выборе той или иной технологии или стратегии развития.

«Причем, принимая концептуальное решение в отношении выбора возможных вариантов развития, необходимо как руководствоваться общим сложившимся экономическим положением организации, так и учитывать тенденции развития на ближайшую перспективу» [15].

«Кроме того, не имея реального представления об общей структуре затрат на создание и функционирование того или иного производства, также невозможно принять правильного решения в отношении выбора концептуального направления развития организации» [15].

В современном мире, анализу финансового состояния, отведено важное место среди других экономических наук. Анализ финансового состояния, считается основным источником информации, важной для грамотного и полноценного управления организацией.

«Для управления предприятием нужно иметь полную и правдивую информацию о ходе производственного процесса, о ходе выполнения планов. Поэтому, одной из функций управления производством является учет. Он обеспечивает постоянный сбор, систематизацию и обобщение данных, необходимых для управления производством и контроля за ходом

выполнения планов и производственных процессов. Однако для управления производством нужно иметь представление не только о ходе выполнения плана, результата хозяйственной деятельности, но и о тенденциях и характере происходящих изменений в экономике предприятия. Осмысление, понимание информации достигаются с помощью экономического анализа. В процессе анализа первичная информация проходит аналитическую обработку: проводится сравнение достигнутых результатов производства с данными за прошлые отрезки времени, с показателями других предприятий и среднеотраслевыми; определяется влияние разных факторов на величину результативных показателей; выявляются недостатки, ошибки, неиспользованные возможности, перспективы и т. д.» [29].

Отсюда следует, что анализ финансовой деятельности предприятия, является важной характеристикой отражающей эффективность экономической деятельности организации. Именно от него, во многом зависит, насколько стабильно и эффективно, будет протекать деятельность на предприятии, а также его финансовое состояние, которое в свою очередь определяет дальнейший потенциал организации в сотрудничестве с партнерами.

«Анализ финансовой деятельности предприятия позволяет определить такие аспекты, как текущий уровень финансового состояния и его перспективы развития. В определенном смысле он может способствовать составлению плана производственной и финансовой деятельности на ближайшее время» [16].

Также, проведение анализа финансовой деятельности организации выявляет «слабые» места предприятия.

Для того чтобы устранить такие места, необходимо разработать и предпринять ряд мероприятий.

Даже при условии стабильности финансового состояния на предприятии, не стоит останавливаться в развитии и оставлять все как есть.

Необходимо проводить развёрнутый анализ по отношению к потенциальным конкурентам и экономической ситуацией страны в целом.

1.2 Методика анализа финансового состояния предприятия

В настоящее время не разработано единой методики, способов и приемов проведения анализа финансового состояния предприятия, в связи с тем, что он отличается многообразием задач.

В общих чертах предназначение методики анализа финансового состояния заключается в том, чтобы сформировать наиболее достоверную оценку существующих финансовых ресурсов организации, их распределения и применение в процессе финансовой деятельности, выявление резервов для мобилизации и дальнейшего усовершенствования финансового состояния.

В качестве предмета анализа финансового состояния выступают финансовая отчетность и финансовые результаты предприятия.

Основными целями финансового анализа являются – грамотная оценка информации, заключенной в бухгалтерской отчетности; сопоставление имеющихся сведений и воспроизведение новых данных, которые послужат основой для совершения различных управленческих решений.

Перечень задач, выполнение которых требуется при осуществлении анализа финансового состояния предприятия:

- 1) анализ ликвидности и платежеспособности предприятия;
- 2) анализ финансовой устойчивости предприятия;
- 3) проведение анализа финансовых результатов деятельности предприятия;
- 4) расчет и анализирование показателей деловой активности предприятия;
- 5) разработка и предложение ряда мероприятий по улучшению финансового состояния предприятия;

б) прогнозирование будущих финансовых результатов и оценка финансового состояния предприятия.

Основными методами, используемыми при осуществлении финансового анализа, принято считать: вертикальный, горизонтальный, факторный, метод финансовых коэффициентов и др.

По ходу анализа рассчитываются следующие показатели:

1) абсолютное отклонение:

$$\Delta\Pi = \Pi_1 - \Pi_0, \quad (1)$$

где, $\Delta\Pi$ – преобразование показателя;

Π_1 – величина отчетного периода;

Π_0 - величина прошлого периода.

2) темп роста

$$T_p = \frac{\Pi_1}{\Pi_0} * 100, \quad (2)$$

где, T_p - темп роста.

3) темп прироста

$$T_{пр} = \frac{\Pi_1}{\Pi_0} * 100 - 100, \quad (3)$$

где, $T_{пр}$ - темп роста.

В ходе анализа финансового состояния, учету подлежат такие показатели, как: все расходы, выручка, прибыль (убыток), общий капитал, собственный капитал, доходность от реализации основных видов деятельности. Все вышеперечисленные показатели отражаются в отчете о финансовых результатах.

Можно выделить три главные составляющие, важные для анализа финансового состояния:

- 1) оценка финансовых результатов;
- 2) расчет и анализ показателей рентабельности;
- 3) расчет и анализ показателей оборачиваемости.

Оценка финансовых результатов является собой изучение состава и объема, а также структуры и динамики финансового результата до налогообложения в разрезе источников его формирования. Расчеты, производимые по ходу данной оценки, оформляются в таблицы. В заключении, по расчетам составляются выводы.

Для оценки финансового состояния предприятия, необходимо вычислить следующие коэффициенты рентабельности:

- 1) рентабельность продаж по чистой прибыли:

$$R_{\text{чп}} = \frac{\text{ЧП}}{\text{ВР}} * 100, \quad (4)$$

где, $R_{\text{чп}}$ - рентабельность продаж по чистой прибыли;

ЧП – чистая прибыль (убыток);

ВР – выручка от реализации.

- 2) рентабельность продаж по прибыли от продаж:

$$R_{\text{пп}} = \frac{\text{ПР}_{\text{пр}}}{\text{ВР}} * 100, \quad (5)$$

где, $R_{\text{пп}}$ – рентабельность прибыли от продаж;

$\text{ПР}_{\text{пр}}$ – прибыль (убыток) от продаж.

- 3) рентабельность продаж по прибыли до налогообложения:

$$R_{\text{пдн}} = \text{ПР}_{\text{до н/о}} / \text{ВР} * 100, \quad (6)$$

где, $R_{\text{пдн}}$ – рентабельность прибыли до налогообложения;

$\text{ПР}_{\text{до н/о}}$ - прибыль (убыток) до налогообложения

Так же важную роль в анализе финансового состояния, будет играть оценка показателей оборачиваемости, так как они дают представление об интенсивности использования ресурсов организации. Чтобы оценить показатели оборачиваемости в организации, необходимо рассчитать следующие показатели:

1) Фондоотдача – показатель, отражающий уровень эффективности эксплуатации основных производственных фондов организации:

$$\text{ФО} = \frac{N^P}{F_1}, \quad (7)$$

Где, ФО – фондоотдача;

N^P – выручка;

F_1 - основные средства.

2) Коэффициент оборачиваемости запасов – показатель, характеризующий путь пройденный запасами, на всех стадиях производства:

$$K_0^3 = \frac{S}{Z_0}, \quad (8)$$

где, K_0^3 – коэффициент оборачиваемости запасов;

S – себестоимость продукции;

Z_0 - запасы.

3) Коэффициент оборачиваемости собственного капитала – показатель, характеризующий эффективность использования собственного капитала:

$$K_0^{CK} = \frac{N^P}{И_c}, \quad (9)$$

где, K_0^{CK} - коэффициент оборачиваемости собственного капитала;

$И_c$ – капитал и резервы, итог по разделу III бухгалтерского баланса.

Таким образом, на основании данных полученных из отчета о финансовых результатах воспроизводится основная часть информации

необходимой для анализа финансового состояния предприятия. Отчет о финансовых результатах играет главную роль в анализе финансового состояния, потому что дает наиболее исчерпывающую информацию о деятельности организации.

1.3 Основные показатели оценки финансового состояния предприятия

Показатели финансов – это параметры, которые позволяют оценить и произвести анализ финансового состояния организации с разнообразных позиций, а также произвести сравнение результатов его деятельности с другими организациями, и выявить наиболее слабые места для их дальнейшего устранения (рис.1).

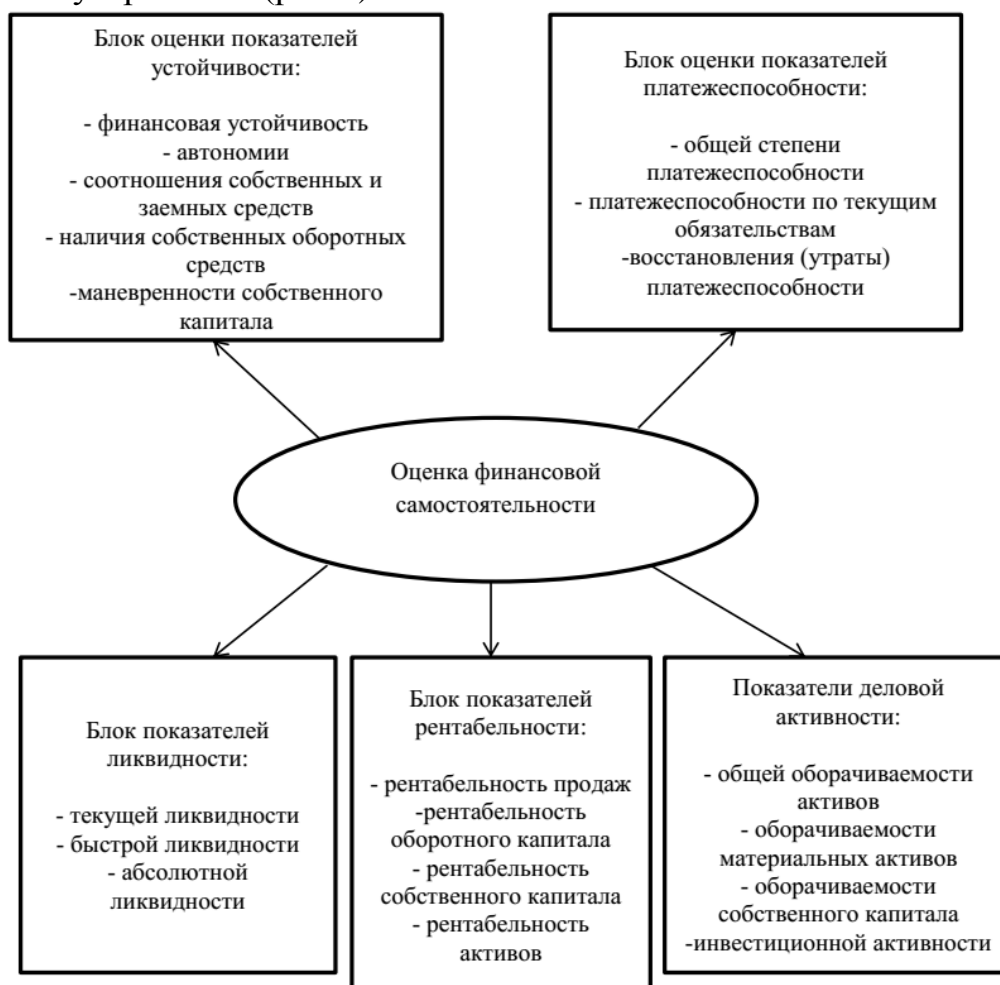


Рисунок 1 – Оценка финансового состояния

Показатели финансов нужны инвесторам (для планирования прибыли в перспективе), кредиторам (для оценивания рисков), финансовым менеджерам (для извлечения необходимой информации).

Важно отметить, что нам уже известны огромное множество аналитических коэффициентов для расчета финансовой деятельности предприятия. Высокие значения таких показателей как ликвидность баланса, платежеспособность, рентабельность, кредитоспособность, оборачиваемость средств, рентабельность, свидетельствуют об уровне финансовой устойчивости. Например, ликвидность и платежеспособность свидетельствует о финансовом состоянии, с позиции краткосрочных перспектив, т.е. может ли данное предприятие в полном объеме произвести все расчеты по краткосрочным обязательствам перед контрагентами. Краткосрочная задолженность предприятия, находится в разделе пассива баланса, и может быть погашена любым способом, на усмотрение управленческого коллектива или главным бухгалтером, например, любым активом предприятия, в том числе внеоборотные [20].

«Набор экономических показателей, характеризующих финансовое положение и активность предприятия на рынке, зависит от глубины исследования. Однако большинство методик анализа финансового положения предполагает расчет следующих групп индикаторов: показателей ликвидности баланса, деловой активности (оборотности оборотных средств), финансовой устойчивости, прибыли и рентабельности с предварительным расчетом показателей, характеризующих общую оценку имущества предприятия и производственный потенциал: выручка от реализации в денежном, натуральном измерителях; затраты, связанные с производством и реализацией продукции; стоимость основных средств; численность работников и их фонд оплаты труда; показатели рентабельности; фондоотдача и др.» [22].

«В странах с развитой рыночной экономикой стандартные индикаторы разрабатываются финансовыми, налоговыми, экспертными фирмами. В

России эта работа в полном объеме не проведена, однако теоретические значения многих показателей уже определены» [31]. Данные значения мы используем в нашем анализе. Если для рассчитываемых показателей нормативов нет, то результаты расчетов по возможности нужно сравнить со значениями этих показателей на организациях, которые выпускают аналогичную продукцию, и обладающие производственными мощностями, сравнимые с его мощностями. Информационной базой финансового анализа является бухгалтерская (финансовая) отчетность – единая система данных об имущественном и финансовом положении организации и о результатах ее хозяйственной деятельности.

Важно помнить, что согласно законодательству РФ не относятся и не могут относиться к бухгалтерской отчетности расчёты по отдельным видам налогов, налоговые декларации и иные формы налоговой отчетности.

Все коэффициенты, характеризующие финансовые показатели, можно разделить на несколько основных групп [32]:

1. Коэффициенты рентабельности. Рассчитав необходимые коэффициенты, можно получить реальный доход организации на каждую денежную единицу капитала, а также вычислить прибыль, затраты и текущие активы организации. При этом общая рентабельность представляет собой совокупность целой группы показателей – рентабельности оборотного и внеоборотного капитала, рентабельность совокупных затрат и расходов по обычным направлениям деятельности, рентабельность кредитных средств, рентабельность производства, рентабельность продаж и прочее.

Каждый параметр отвечает за своё направление развития организации. Например, рентабельность совокупных затрат отражает общий объём чистого дохода, которого организация получила за определённый отрезок времени на каждый рубль расходов. Рентабельность продаж показывает общую эффективность предприятия за анализируемый временной отрезок и так далее.

2. Коэффициенты ликвидности (также их именуют показателями платежеспособности) могут выполнять 2 основные функции. Во-первых, они наиболее полно отражают финансовую устойчивость предприятия. Во-вторых, дают исчерпывающую информацию для анализа внешним пользователям аналитических данных.

К таким показателям финансов относятся – коэффициенты общей ликвидности, текущей ликвидности, быстрой ликвидности. Также сюда можно отнести параметр срочной ликвидности, промежуточной ликвидности, критической ликвидности. Нельзя не учесть коэффициенты восстановления платежеспособности, покрытия, маневренности капитала, утраты платежеспособности и так далее.

При этом каждый параметр необходим для реализации своих задач. Наиболее важным для поставщиков материалов и сырья, является коэффициент абсолютной ликвидности. Для банка наиболее ценен коэффициент «критической оценки». Потенциальные акционеры наибольшее внимание отдают коэффициенту текущей ликвидности.

3. Коэффициенты оборачиваемости отвечают за общую деловую активность предприятия, его будущие перспективы, скорость оборота средств и прочее. Вычисление этого коэффициента, представляет собой расчет целой группы коэффициентов оборачиваемости – активов, мобильных и оборотных средств, дебиторской и кредиторской задолженности, собственного капитала, общих и товарноматериальных запасов, денежных средств и прочее. Кроме этого, могут оцениваться сроки кредиторской и дебиторской задолженности, доля оборотного капитала в активах и так далее.

4. Коэффициенты рыночной устойчивости показывают способность организации к дальнейшему развитию, сохранению конкурентоспособности на рынке, а также платежеспособность при любых вариантах развития событий. К данным показателям относятся коэффициенты капитализации маневренности, финансирования, привлечения средств, реальной цены имущества, обеспеченности собственным капиталом и так далее.

В процессе изменения форм бухгалтерской отчетности поменялись не только номера (коды) строк, участвующих в формировании показателей агрегированного баланса, но в связи с удалением из отчетности одних и добавлением в нее других строк для некоторых показателей агрегированного баланса, изменились также структура, значение, расчет коэффициентов для финансового анализа.

К примеру, анализ ликвидности баланса по абсолютным показателям. В идеале должно выполняться своего рода «зеркало ликвидности»: каждый вид текущего актива должен быть больше или равен соответствующему краткосрочному пассиву. Иными словами, предполагается, что активы абсолютной ликвидности, то есть денежные средства и краткосрочные финансовые вложения (А1), должны быть достаточны для погашения наиболее срочных обязательств – текущей кредиторской задолженности (П1); быстрореализуемые активы высокой ликвидности (А2) – больше или равны краткосрочным пассивам (П2); медленно реализуемые активы (А3) – больше или равны долгосрочным пассивам (П3). При выполнении всех этих неравенств автоматически следует четвертое условие – труднореализуемые активы (А4) должны быть меньше или равны устойчивым пассивам (П4) [25]:

$$A1 \geq П1; A2 \geq П2; A3 \geq П3; A4 \leq П4 \quad (10)$$

Учитывая произошедшие изменения показатель П1 может стать больше (если у организации есть задолженность перед учредителями), а состав активов абсолютной ликвидности (А1) останется таким же. Но, как правило, выполнение этого неравенства не является строгим условием ликвидности. К примеру, при тех или иных условиях хранение средств в виде абсолютно ликвидных денег не приносит организации никакой ощутимой прибыли. Более того, при инфляции деньги имеют свойство обесцениваться. В то же время привлечение краткосрочных пассивов вполне может быть следствием надежной деловой репутации, когда предприятию предоставляют отсрочку платежа, краткосрочные заемные средства.

Выполнение второго неравенства ($A2 > П2$) для предприятия может стать более проблематичным. Дело в том, что активы быстрой ликвидности ($A2$) могут уменьшиться на стоимость товаров отгруженных, а краткосрочные пассивы ($П2$) хотя и уменьшились на сумму задолженности участникам (учредителям), но увеличились на сумму краткосрочных оценочных обязательств. Кроме того, в составе оценочных обязательств теперь учитываются оценочные обязательства по оплате отпусков, которые для организаций с высоким уровнем трудоемкости (например, компаний строительной отрасли, организаций, создающих нематериальные активы, и др.) достаточно велики.

Третье неравенство ($A3 > П3$) также стало выполнить сложнее, так как в состав $A3$ хотя и прибавились товары отгруженные, но и $П3$ повысились на сумму долгосрочных оценочных обязательств.

Аналогичным образом обстоит дело и с показателями текущей и перспективной ликвидности, которые рассчитываются в дополнение к анализу этих неравенств [28]:

$$\text{Текущая ликвидность} = A1 + A2 - П1 - П2; \quad (11)$$

$$\text{Перспективная ликвидность} = A3 - П3. \quad (12)$$

Коэффициент абсолютной ликвидности характеризует возможность предприятия погасить свои краткосрочные пассивы за счет денежных средств. Его понижение свидетельствует о снижении надёжности компании в тех операциях, для которых необходим немедленный расчет (к примеру, в отношениях с поставщиками). Но в условиях высокой инфляции динамика абсолютной ликвидности не важна. Норматив $-0,2$.

$$\text{Коэффициент абсолютной ликвидности} = A1 / (П1 + П2). \quad (13)$$

Значение коэффициента быстрой ликвидности говорит о том, что у предприятия достаточно ликвидных активов для погашения краткосрочных обязательств. Этот показатель важен для кредиторов фирмы. Нормативное значение $-0,8-1,0$.

$$\text{Коэффициент быстрой ликвидности} = (A1 + A2) / (П1 + П2) \quad (14)$$

Коэффициент текущей ликвидности отражает, какую часть текущих обязательств фирма может погасить с привлечением всех оборотных активов. Принято считать, что нормальным значением этого коэффициента является 1,5 - 2, допустимым – 1. Значение, равно 1, означает, что компания может погасить все текущие обязательства, но после этого столкнется с нехваткой оборотных средств для поддержания своей текущей деятельности:

$$\text{Коэффициент текущей ликвидности} = (A1 + A2 + A3) / (П1 + П2) \quad (15)$$

Если при составлении бухгалтерской отчетности предприятие не уделяет должного внимания детализации показателей, то пользователи бухгалтерской отчетности, которые на основании бухгалтерской отчетности проводят анализ финансовых коэффициентов, будут вынуждены допустить определенные погрешности при расчете агрегированных показателей бухгалтерского баланса, что приведет к снижению расчетных показателей ликвидности. С учетом того, что анализ ликвидности является ключевым направлением анализа внешних форм бухгалтерской отчетности, такая погрешность будет работать не в пользу предприятия.

Чистые оборотные активы (оборотный, рабочий капитал) определяют сумму оборотных средств, остающуюся при погашении текущих обязательств.

Собственный оборотный капитал свидетельствует о том, сколько собственных и приравненных к ним средств может быть направлено на формирование оборотных активов [21]:

$$\text{Собственный оборотный капитал} = ПЗ + П4 - А4 \quad (16)$$

«Коэффициент маневренности собственного оборотного капитала показывает, какая часть собственного оборотного капитала «обездвижена» в труднореализуемых активах» [26].

«Коэффициент обеспеченности запасов собственным оборотным капиталом – это доля собственных оборотных средств в покрытии запасов» [26].

Коэффициент обеспеченности собственным оборотным капиталом характеризует степень участия собственного оборотного капитала в формировании оборотных активов. Его норматив $> 0,1$.

Коэффициент имущества производственного назначения отражают структуру имущества организации, норматив – 0,6.

«Из приведенных формул расчет следует, что если стоимость незавершенного строительства учтена при формировании показателя А3, то сумма А4 будет занижена, значения собственного оборотного капитала, коэффициентов маневренности собственного оборотного капитала, обеспеченности запасов собственным оборотным капиталом и обеспеченности собственным оборотным капиталом – завышены, а коэффициент имущества производственного назначения – занижен» [26].

Далее рассмотрим влияние изменений в структуре А1, А2, А3, А4, П1, П2, П3 и П4 на коэффициенты, характеризующие финансовую устойчивость.

«Полный оборотный капитал – это общая величина источников для формирования текущих (оборотных) активов» [26]:

$$\text{Полный оборотный капитал} = \text{П1} + \text{П2} + 160 \text{ П3} + \text{П4} - \text{А4}. \quad (17)$$

Излишек (+) или недостаток (–) собственного оборотного капитала для формирования запасов и затрат находится, как разница между собственным оборотным капиталом и запасами и затратами. Аналогичный показатель рассчитывается и по полному капиталу – излишек (+) или недостаток (–) полного оборотного капитала для формирования запасов и затрат.

Очевидно, что некорректное отражение в балансе незавершенного строительства может привести к повышению этих параметров.

Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств отражает долю долгосрочных займов, привлеченных для финансирования активов компании, в общем объеме всех средств, которые планируется направить на реализацию долгосрочных программ [25]:

Коэффициент долгосрочно привлеченных заемных средств (коэффициент долгосрочных вложений заемного капитала) = $P3 / (P3 + P4)$
(18)

Учитывая, что в составе P3 теперь учитываются долгосрочные оценочные обязательства, а из состава P4 исключены резервы, значение данного параметра может существенно повыситься.

Коэффициент финансирования (коэффициент финансового равновесия, леверидж, соотношение собственных и заемных средств) = $P4 / (P1 + P2 + P3)$
(19)

Допустимое значение коэффициента финансирования вычисляется для каждой организации индивидуально, но при отсутствии в балансе необходимой детализации рассчитать его не представляется возможным:

Допустимое значение коэффициента финансирования = $(\Phi1, \text{ код } 1150 \text{ (с учетом незавершенного строительства)} + \text{ Сырье, материалы} + \text{ Незавершенное производство}) / (\Phi1, \text{ код } 1600 - (\Phi1, \text{ код } 1150 \text{ (с учетом незавершенного строительства)} + \text{ Сырье, материалы} + \text{ Незавершенное производство}))$
(20)

Коэффициент финансовой устойчивости = $(P3 + P4) / (P1 + P2 + P3 + P4)$
(21)

Значения коэффициентов финансовой независимости и финансирования в связи с изменением методики уменьшатся, коэффициент финансовой устойчивости останется прежним.

Коэффициент инвестиционной активности = $(\text{Незавершенное строительство} + \Phi1, \text{ код } 1160 + \Phi1, \text{ код } 1170) / \Phi1, \text{ код } 1100$
(22)

Таким образом, в сравнении с прежними формами бухгалтерской отчетности, формы, действующие в настоящее время, имеют ряд улучшений. Изменения в структуре статей баланса могут привести к понижению ряда финансовых коэффициентов, но это снижение справедливо.

Глава 2 Анализ финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

2.1 Технико-экономическая характеристика ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

Общество с ограниченной ответственностью «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» (ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ») ведёт активную деятельность, работает и постоянно развивается в строительной сфере на отечественном рынке, с основания компании в 2006 году и по настоящее время.

Основным видом экономической деятельности является «строительство жилых и нежилых зданий». Также ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» работает ещё по 32 направлениям, среди которых:

- производство электромонтажных работ (код 43.21);
- разборка и снос зданий (код 43.11);
- работы гидроизоляционные (код 43.99.1);
- ремонт машин и оборудывания (код 33.12) и прочие.

Персонал компании, состоит исключительно из квалифицированных специалистов, которые на профессиональном уровне, могут осуществить услуги консалтинга, проверить документацию на соответствие нормам Российского законодательства и технологического регламента, на каждом этапе строительства объектов, подготовить пакет документов для успешного проведения тендеров, создать для организаций подрядчика технические задания, а также графики производства рабочей деятельности, для всех стадий строительства, начиная с разработки планов объекта строительства, до его полного ввода в эксплуатацию.

Особое внимание компании направлено на проверку проекта, а так же контроль и координирование строительных работ, с учетом всех пожеланий заказчика. Компания может осуществить помощь в сборе и проверке всех

необходимых документов, относясь с особым вниманием к стадии проектирования. Одним из важнейших моментов является качество документов, оно позволяет построить объект в самые оптимальные и сжатые сроки, при этом качественно и безопасно, отвечая всем необходимым нормам. Организация помогает с выбором компании подрядчика, с учетом таких факторов, как цена и качество, и также, не отклоняясь от намеченных сроков работ, что является актуальным в нашей стране, с продолжительным периодом времени, при котором наблюдаются отрицательные температуры на столбике термометра. Компания также осуществляет помощь в создании графика производственных работ, с учетом всех сезонных особенностей.

В компании трудоустроены более 25 высококлассных специалистов в разнообразных строительных сферах. Деятельность организации осуществляется при тесном сотрудничестве с научно-техническими, а также проектными компаниями, если возникает необходимость в помощи или консультации, приглашаются квалифицированные профессиональные консультанты.

В организации специалистами выполняется геодезический контроль, который является необходимой процедурой на каждой стадии строительных работ, чтобы контролировать ответственные конструкции и их расположение, а также отслеживается объём выполненной работы. Компания использует в своей деятельности только передовое оборудование для измерений Leica.

Организация помогает в осуществлении аудиторской проверки зданий, которые уже введены в эксплуатацию, необходимой для нахождения и устранения дефектов, которые могли быть сделаны в ходе строительных работ, в том числе оценить состояния инженерных систем, и проверить предполагаемый расход бюджета. В итоге, после проведения аудиторской проверки объекта подготавливается развёрнутый и подробный отчёт, все факты подтверждаются фото, а рекомендации представлены в виде схем и расчётов.

В качестве руководителя ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» выступает генеральный директор. Генеральный директор является лицом, которое владеет полномочиями на единоличной основе производить всю деятельность ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ», без необходимости в доверенности осуществлять действия от его имени, представлять ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» во всех компаниях, распоряжаться всем имуществом и средствами, заключать договоры, выдавать доверенности, открывать в банках счета предприятия. Ему подчиняется главный бухгалтер и проектный директор.

В таблице 1, предоставлены общие сведения об организации ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

Таблица 1 - Общие сведения об организации ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

1	Организационно-правовая форма	Общество с Ограниченной Ответственностью
2	Полное наименование юридического лица	Общество с Ограниченной Ответственностью «Евростройконсалт»
3	Краткое наименование юридического лица	ООО «Евростройконсалт»
4	Юридический адрес	142001, Московская область, г. Домодедово, микрорайон Северный, ул. 1-ая Коммунистическая, д. 28А, офис 26
5	Почтовый адрес	142001, Московская область, г. Домодедово, микрорайон Северный, ул. 1-ая Коммунистическая, д. 28А, офис 26
6	ОГРН	1067746548660
7	ИНН	7705729170
8	КПП	500901001
9	ОКВЭД	41.10
10	Расчетный счет	40702810700030010455
11	Корреспондентский счет	30101810000000000201
12	Банк	ПАО АКБ «АВАНГАРД»
13	БИК	044525201
14	Генеральный директор	Лошатынский Николай Алексеевич

Бухгалтерия, возглавляется главным бухгалтером. Главными обязанностями данного отдела считаются – бухгалтерский и налоговый учет,

формирование отчетности, анализирование экономических показателей для совершенствования эффективности деятельности и конкурентоспособности.

В службу проектного директора входит проектный отдел. Основной целью данного отдела является: формирование и создание проектов будущих сооружений исходя из желаний заказчиков, соответствие новейшим разработкам в области проектирования, контроль качества осуществляемой деятельности, координирование сотрудников по каждому этапу строительных работ.

В штате компании числятся 25 сотрудников. Структура управления представлена на (рисунке 2):

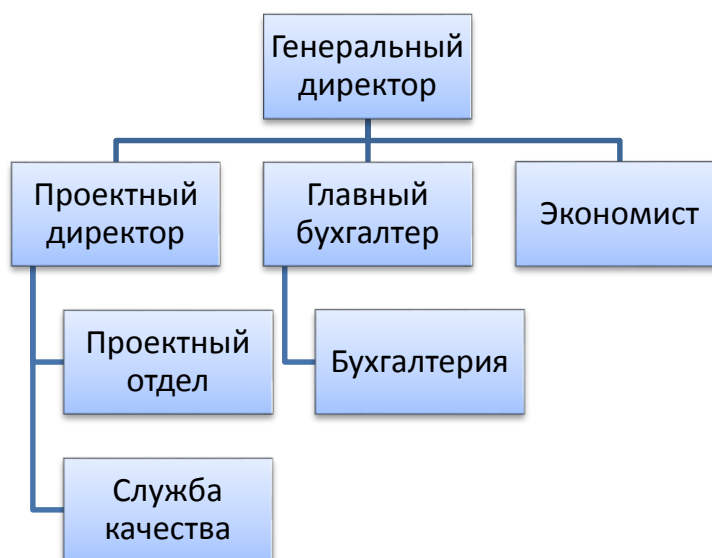


Рисунок 2 - Структура управления в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

Все службы имеют тесную связь между собой. Должностные инструкции, утверждаемые генеральным директором, содержат в себе обязанности, закреплённые за каждым сотрудником. Чтобы обеспечить более эффективную деятельность всех служебных подразделений, существует Положение о документообороте.

ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» создано согласно с Федеральным Законом «Об обществах с ограниченной ответственностью» от 08.02.1998г. №14-ФЗ.

Учредительными документами в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» являются:

1. Решение об основании, которое содержит в себе всю информацию об учредителе и местоположении компании;

2. Договор на аренду помещения, который указывается в качестве юридического адреса компании;

3. Устав организации, включающий в себя:

- полное и сокращенное корпоративное наименование организации;
- информацию об адресе организации;
- сведения касаяемо структуры и полномочий органов организации, а также порядок принимаемых вышеуказанными органами решений;
- данные о размере уставного капитала организации;
- данные о номинальной стоимости и размерах долей каждого участника общества;
- права и обязанности участников общества;
- информацию о правилах хранения документации общества и о порядке предоставления обществом данных участникам общества и иным лицам;
- иная информация, предусмотренная настоящим Федеральным законом.

Организация владеет круглой печатью, которая отражает её полное фирменное название на русском языке и указывает на местонахождение организации.

Учредительные документы устанавливают правовой статус юридического лица, при их отсутствие, осуществление коммерческой деятельности неприемлемо. Учредительные документы нужны при открытии расчетных счетов компании, для заключения договоров с контрагентами.

Организация пользуется общей системой налогообложения. Финансовая отчетность компании представляет собой бухгалтерскую отчетность, которая состоит из бухгалтерского баланса и отчёта о финансовых результатах.

Проанализируем основные технико-экономических показателей ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018- 2020 гг. в сравнении в таблице 2.

Таблица 2 – Техничко-экономические показатели ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

Показатель	Годы			Темп роста/снижения (%)		
	2018	2019	2020	2019/2018	2020/2019	2020/2018
1	2	3	4	5	6	7
Выручка, тыс. руб.	146659	228026	100502	55,48	-55,93	-31,47
Себестоимость, тыс. руб.	144776	222875	99050	53,94	-55,56	-31,58
Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	701	980	2493	39,80	174,56	255,63
Чистая прибыль, тыс. руб.	557	775	1875	39,14	141,94	236,62
Стоимость основных средств, тыс. руб.	61	173	25471	183,61	14623,12	41655,74
Стоимость активов, тыс. руб.	108250	161546	159722	49,23	-1,13	47,55
Численность персонала, чел.	12	18	25	50	38,89	108,33
Фондоотдача, руб.	2404,25	1318,07	3,95	-45,18	-99,70	-99,84
Рентабельность производства	0,38	0,35	1,89	-7,89	440	397,37
Рентабельность собственного капитала	18,38	20,97	36,48	14,09	73,96	98,48

Проведя анализ технико-экономических показателей ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020 года, можно заметить, снижение выручки с 228026 тыс. руб. в 2019 году, до 100502 тыс. руб. в 2020 году. Ее снижение составило 55,93%. Это характеризуется снижением спроса на

услуги организации, в связи тяжелой ситуации на рынке экономики в 2020 году.

Динамика выручки ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за период 2018-2020 гг. представлена на рисунке 3.

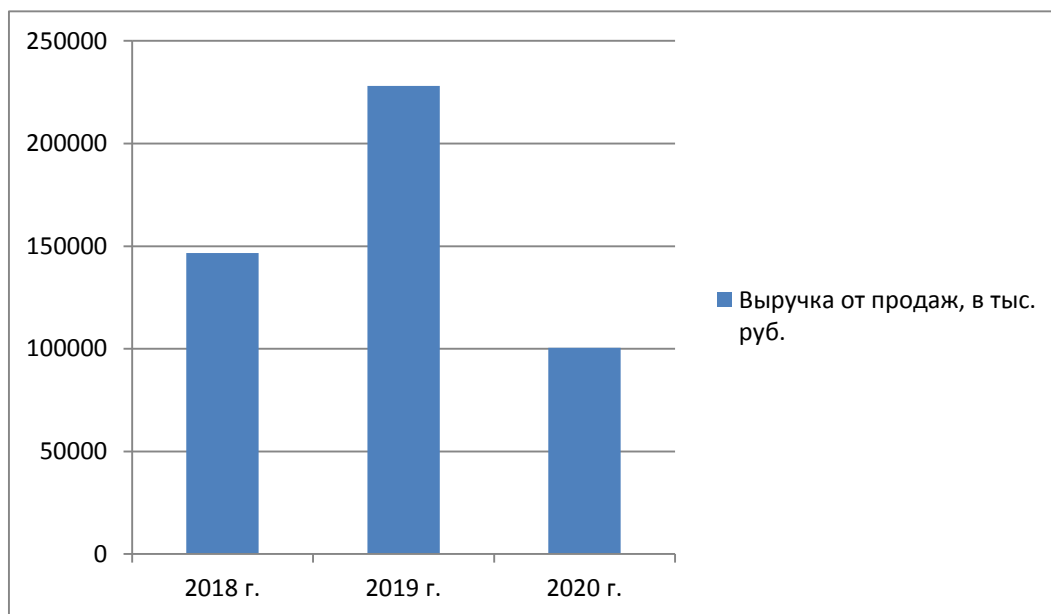


Рисунок 3 - Динамика выручки ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020 гг.

Себестоимость за анализируемый период с 222875 тыс. руб. снизилась до 99050 тыс. руб., её уменьшение составило 55,56%. Это свидетельствует о том, что эффективность продаж услуг уменьшилась.

Показатель фондоотдачи неравномерно изменялся на протяжении анализируемого периода, и составил в 2018 г. - 2404,25 тыс. руб., в 2019 г. - 1318,07 тыс. руб., а в 2020 г. – 3,95 тыс. руб., что указывает на интенсивное и эффективное использования оборудования и имущества.

Стоимость основных средств на протяжении исследуемого периода изменялась, повысилась с 61 тыс. руб. в 2018 г. до 173 тыс. руб. или 183,61% в 2019 г., а затем ещё сильнее увеличилась до 25471 тыс. руб. или 14623,12%

в 2020 г. Что говорит об активном приобретении компанией новой недвижимости и оборудывания.

Чистая прибыль в 2018 г. была равна 557 000 тыс. руб., в 2019 г. – 775 000 тыс. руб., а в 2020 г. – 1 875 000 тыс. руб., повышение чистой прибыли с 2018 г. по 2020 г. составило 236,63%. Это является позитивной тенденцией, которая свидетельствует о повышении экономической эффективности организации.

Динамика чистой прибыли ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за период 2018-2020 гг. представлена на рисунке 4.

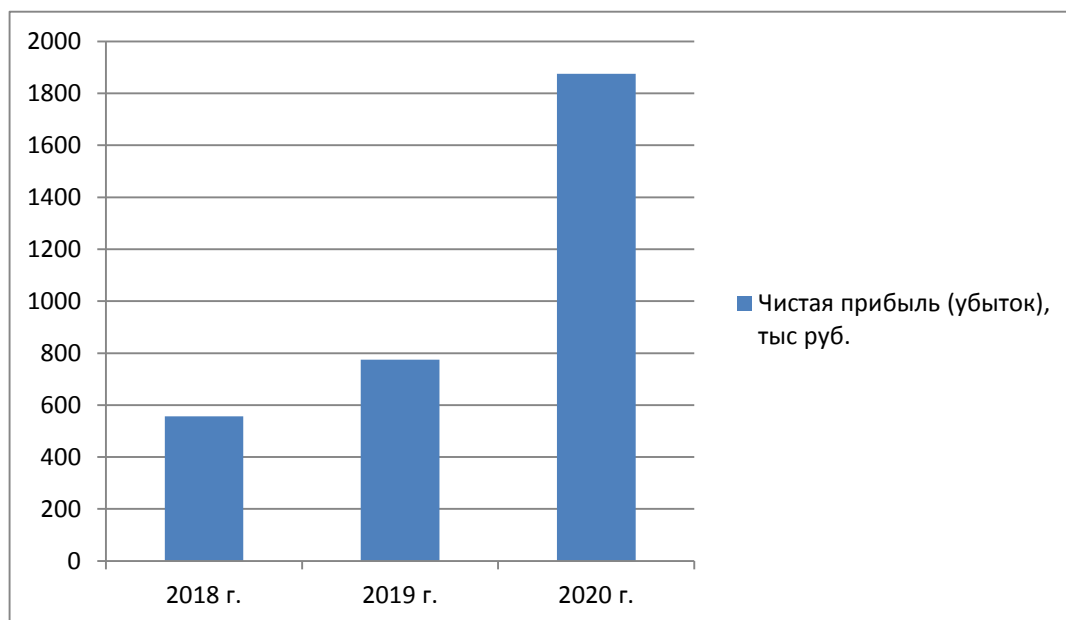


Рисунок 4 - Динамика чистой прибыли ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020 гг.

Стоимость активов в 2018 г. была равна 108250 тыс. руб., в 2019 г. – 161546 тыс. руб., а в 2020 г. - 159722 тыс. руб., увеличение данного показателя на 47,55% с 2018 г., является следствием роста деловой активности организации.

Динамика активов ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за период 2018-2020 гг. представлена на рисунке 5.

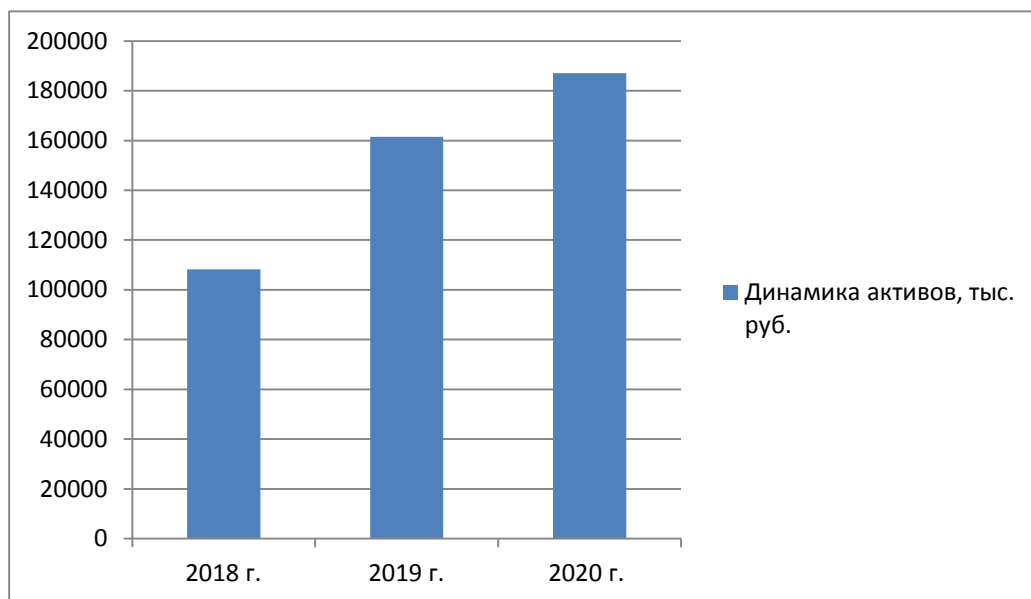


Рисунок 5 - Динамика активов ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за период за 2018-2020 гг.

Численность сотрудников предприятия увеличилась к 2020 г. на 108,33 % и стала составлять 25 человек.

Исходя из проведенного анализа, можно сделать вывод, что ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» довольно стабильное предприятие, и имеет высокую экономическую эффективность в плане финансово-хозяйственной деятельности.

2.2 Результаты анализа финансового состояния ООО «Евростройконсалт»

Проанализируем основные показатели бухгалтерской отчетности за 2018, 2019 и 2020 годы в сравнении. Анализ произведем на основе показателей, взятых из Приложений.

Анализ динамики актива баланса ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» представлен ниже в таблице 3.

Таблица 3 - Анализ динамики актива бухгалтерского баланса ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

Статьи баланса	Значения, тыс. руб.			Абсолютное изменение, тыс. руб.		Относительное изменение, %	
	2018	2019	2020	2019/2018	2020/2019	2019/2018	2020/2019
Основные средства	61	173	25471	+112	+25298	183,6	14623,1
Внеоборотные активы	61	169	27371	+108	+27202	177,04	16095,9
Оборотные активы	108189	161377	159722	+53188	-1655	49,1	-1,02
Запасы	32856	9296	14661	-23560	+5365	-71,7	57,7
НДС	688	276	756	-412	+480	-59,9	173,9
Дебиторская задолженность	44004	128236	95786	+84232	-32450	191,5	-25,3
Краткосрочные финансовые вложения	10325	15995	40425	+5670	+24430	54,9	152,7
Денежные средства	20138	7573	5957	-12565	-1616	-62,4	-21,3
Итого актива	108250	161546	187093	+53296	+25547	49,2	15,8

Основываясь на данных полученных в таблице 4, можно прийти к выводу, что на протяжении всего анализируемого периода, происходит повышение стоимости имущества (валюты баланса). В 2019 году на 53296 тыс. руб. или на 49,2% и в 2020 году на 25547 тыс. руб. или на 15,8%. Повышение стоимости имущества организации можно обусловить увеличением внеоборотных и оборотных активов.

Оборотные активы в 2019 году увеличились в сравнении с 2018 годом на 53188 тыс. руб. или на 49,2%, а в 2020 году немного уменьшились на 1655 тыс. руб. или 1,02%. Повышение суммы оборотных активов произошло за счет роста суммы дебиторской задолженности и запасов. Если в дальнейшем

производить увеличение оборотных активов в части денежных средств, то это окажет положительное воздействие на финансово-хозяйственную деятельность и в последующем – на финансовую устойчивость компании.

В 2020 году в сравнении с 2019 годом произошло увеличение суммы внеоборотных активов на 27202 тыс. руб. или на 16095,9% и основных средств на 25298 тыс. руб. или на 14623,1%. Данный скачок роста сумм, говорит об активном приобретении имущества и оборудования.

Динамика изменения внеоборотных и оборотных активов ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020 гг. представлена на рисунке 6.

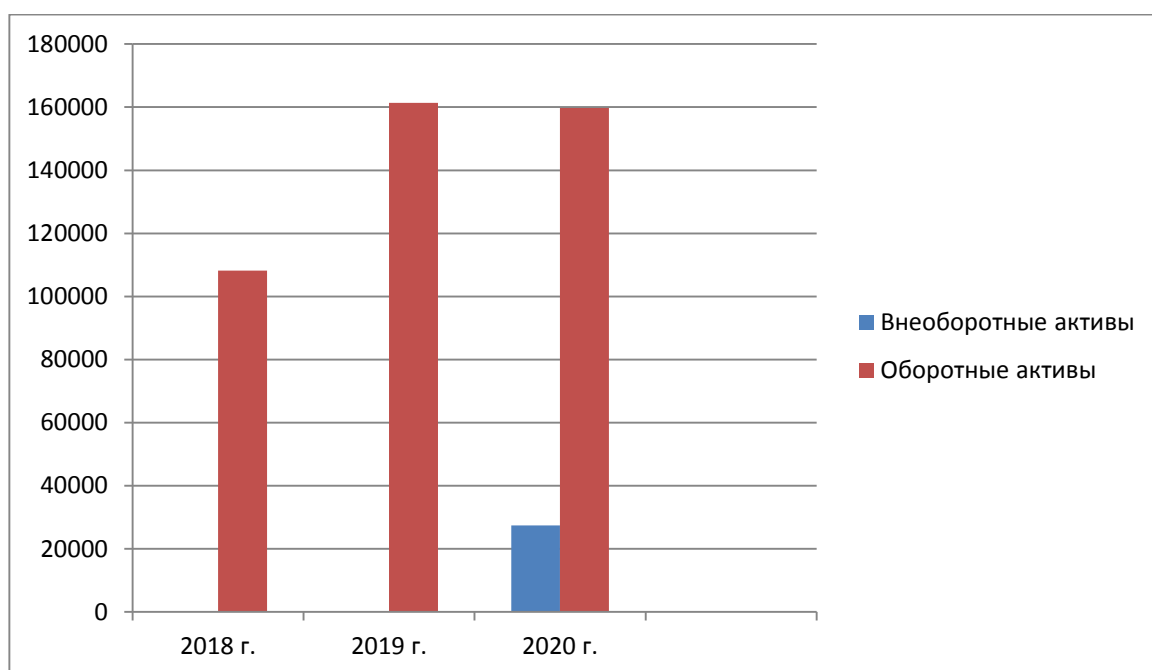


Рисунок 6 - Динамика изменения внеоборотных и оборотных активов ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020 гг.

В 2019 году произошло уменьшение суммы запасов на 23560 тыс. руб. или на 71,7 %, что можно связать с ростом финансовых ресурсов. А в 2020 году, можно наблюдать увеличение их количества на 5365 тыс. руб. или 57,7%, что в основном является следствием увеличения выпуска готовой продукции.

В 2019 году сумма денежных средств снизилась на 12565 тыс. руб. или 62,4%, а затем в 2020 году ещё понизилась на 1616 тыс. руб. или 21,3%. Изменение данного показателя в отрицательную сторону, может быть связано с дополнительными текущими затратами организации.

В таблице 4 проанализируем динамику пассива баланса.

Таблица 4 - Анализ динамики пассива бухгалтерского баланса ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

Статьи баланса	Значения, тыс. руб.			Абсолютное изменение, тыс. руб.		Относительное изменение, %	
	2018	2019	2020	2019/ 2018	2020/ 2019	2019/ 2018	2020/ 2019
Уставной капитал	125	125	125	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль	3184	3958	6071	+774	+2113	23,4	53,4
Капитал и резервы	3309	4083	6196	+774	+2113	23,4	51,8
Долгосрочные обязательства	-	-	14786	-	+14786	-	-
Заемные средства	291	291	291	-	-	-	-
Кредиторская задолженность	104650	157172	165818	+52522	+8646	50,2	5,5
Краткосрочные обязательства	104941	157463	166111	+52522	+8648	50,1	5,5
Итог пассива	108250	161546	187093	+53296	+25547	49,2	15,8

На основании таблицы 6, можно наблюдать, как сумма собственного капитала в 2019 году увеличилась на 774 тыс. руб. или 23,4%, а в 2020 году на 2113 тыс. руб. или 51,8%. Это связано с увеличением роста собственных средств на предприятии и является положительным моментом.

Сумма кредиторской задолженности повышается в 2019 году на 52522 тыс. руб. или на 50,2%, а в 2020 году на 8646 тыс. руб. или на 5,5%. Это указывает в основном, на увеличение задолженности перед поставщиками. Следует обратить внимание, что кредиторская задолженность не превышает роста дебиторской задолженности. Тем не менее, следует постоянно

контролировать данный показатель в целях экономической стабильности предприятия.

Динамика изменения капитала и резервов, долгосрочных и краткосрочных обязательств ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020 гг. представлена на рисунке 7.

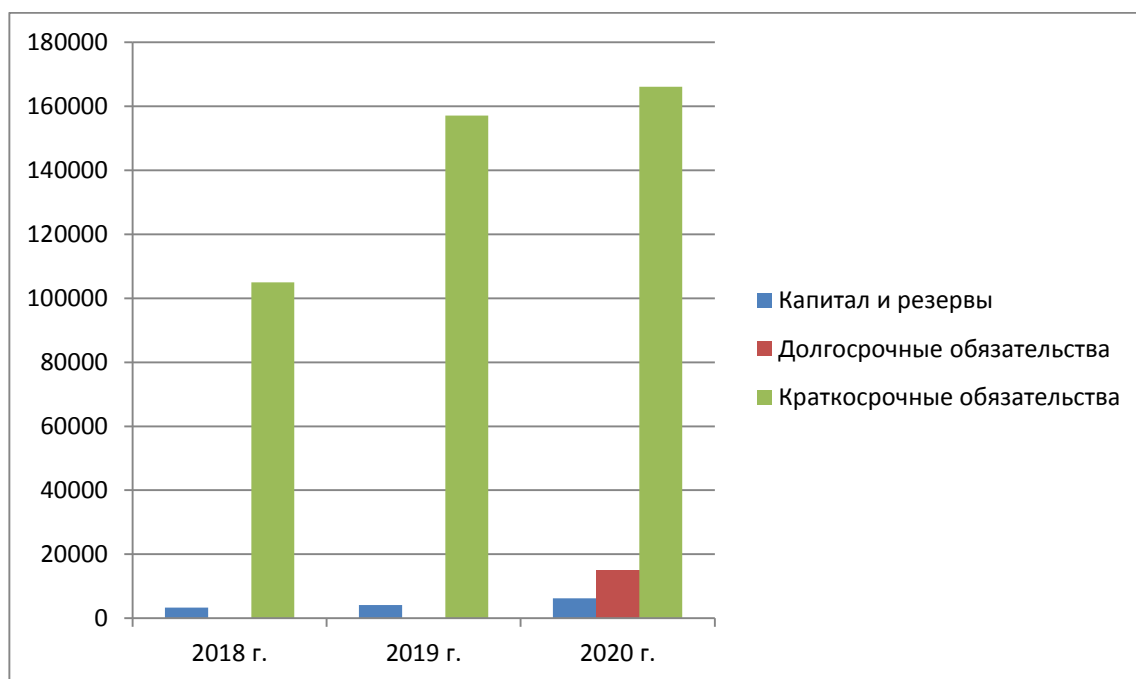


Рисунок 7 - Динамика изменения капитала и резервов, долгосрочных и краткосрочных обязательств ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020 гг.

Заемные средства не изменяли свою сумму на протяжении анализируемого периода.

Долгосрочные обязательства в организации в 2020 году составили 14786 тыс. руб, связан с приобретением компанией новых внеоборотных активов.

Динамика изменения баланса ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020 гг. представлена на рисунке 8.

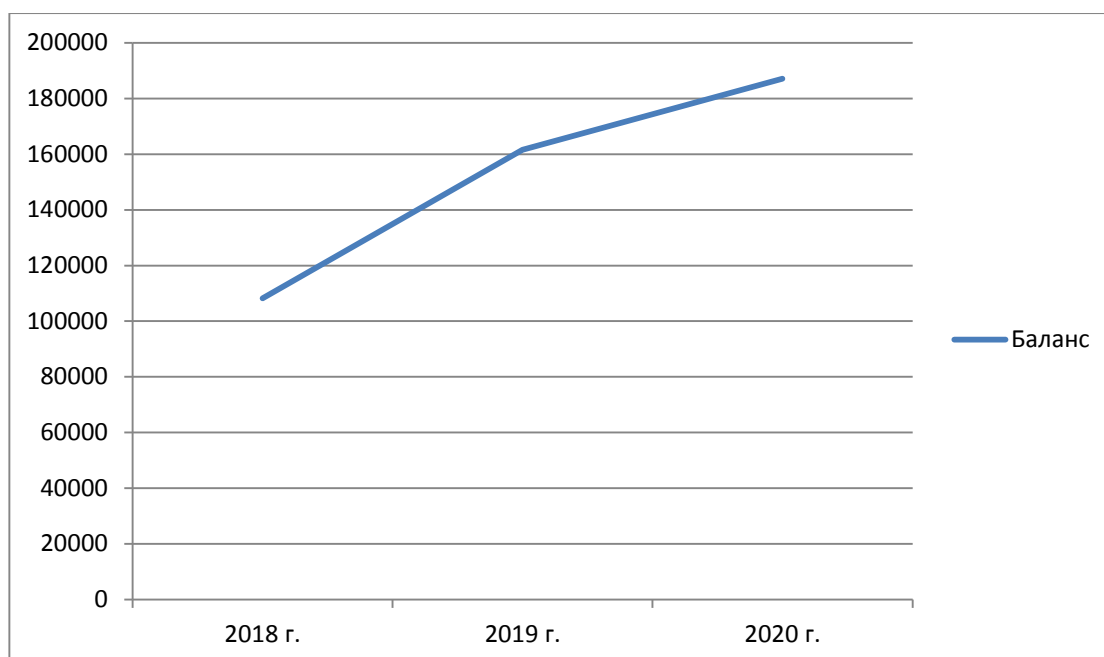


Рисунок 8 - Динамика изменения баланса ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020 гг.

В таблице 5 рассмотрим анализ динамики отчета о финансовых результатах.

Таблица 5 - Динамика финансовых результатов ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

Наименование показателя	2019 год, тыс. руб.	2020 год, тыс. руб.	Отклонение, +/-	Темп роста, %
Выручка	228026	100502	-127524	-55,93
Себестоимость продаж	222875	99050	-123825	-55,56
Валовая прибыль (убыток)	5151	1452	-3699	-71,81
Управленческие расходы	734	1408	+674	91,82
Прибыль (убыток) от продаж	4417	44	-4373	-99,01
Процент к получению	922	2396	+1474	159,87
Процент к уплате	103	-	-	-
Прочие доходы	375	274	-101	-26,93
Прочие расходы	4631	221	-4410	-95,23

Продолжение таблицы 5

Наименование показателя	2019 год, тыс. руб.	2020 год, тыс. руб.	Отклонение, +/-	Темп роста, %
Прибыль (убыток) до налогообложения	980	2493	+1513	154,39
Текущий налог на прибыль	205	499	+294	143,41
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	9	-	-	-
Чистая прибыль (убыток)	775	1875	+1100	141,94

На основании анализа, произведенного в таблице 7, можно сделать вывод, что в 2020 году в сравнении с 2019 выручка ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» снизилась на 127524 тыс. руб. или 55,9%, что можно характеризовать снижением спроса на услуги компании. Так же произошло уменьшение себестоимости продаж на 123825 тыс. руб. или 55,5%, что может быть связано с увеличением цен на сырье и материалы.

Уменьшение валовой прибыли в 2020 году на 71,81%, указывает на значительное снижение выручки от реализации.

Увеличение управленческих расходов в 2020 году на 91,8%, является следствием увеличения численности административно-управленческого персонала.

Прибыль от продаж снизился в сравнении с 2019 годом на 99,01%. Понижению прибыли содействовало уменьшение выручки на 55,93%.

Процент к получению в 2020 году увеличился на 1474 тыс. руб. или 159,87%, что связано с увеличением, у предприятия, количества краткосрочных финансовых вложений.

Динамика изменения выручки и себестоимости продаж ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2019 гг. представлена на рисунке 9.

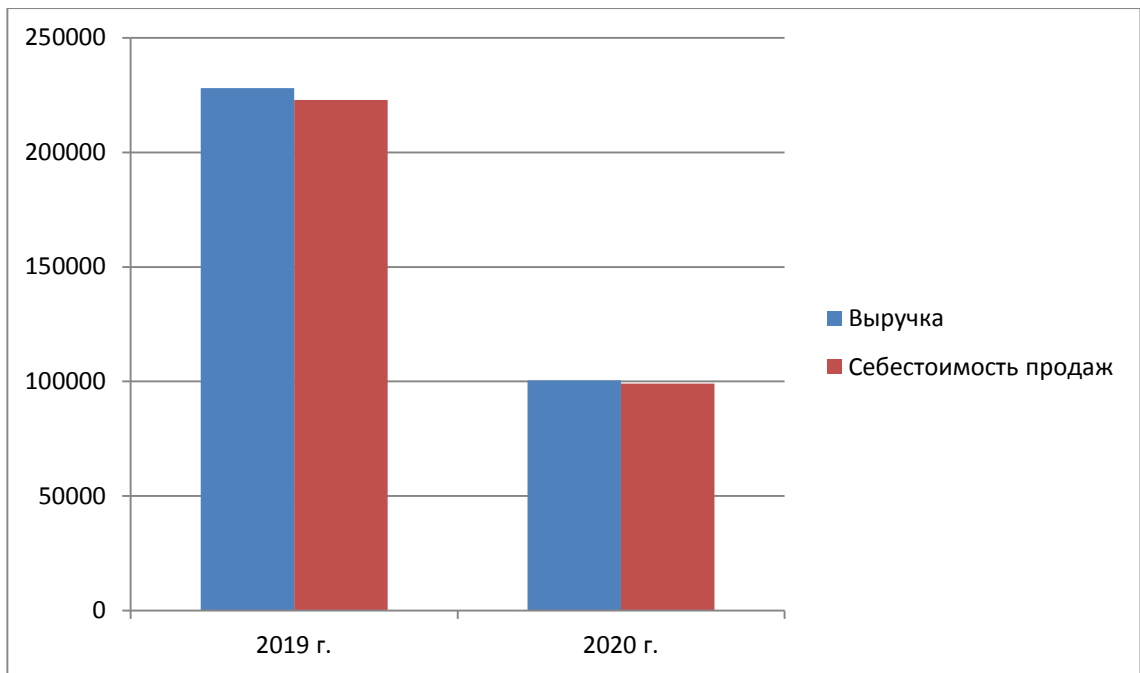


Рисунок 9 - Динамика изменения выручки и себестоимости продаж ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2019-2020 гг.

В 2020 году прочие доходы понизились на 26,93%, что говорит о снижении эффективности прочей деятельности в организации. Так же уменьшились и прочие расходы на 95,23%, что является положительным фактором и указывает на оптимизацию расходов.

Увеличение прибыли до налогообложения в 2020 году на 154,39%, говорит об эффективной деятельности компании.

В 2020 году чистая прибыль организации увеличилась на 141,94%, что является положительной тенденцией.

Динамика изменения прибыли от продаж, прибыли до налогообложения и чистой прибыли ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2019-2020 гг. представлена на рисунке 10.

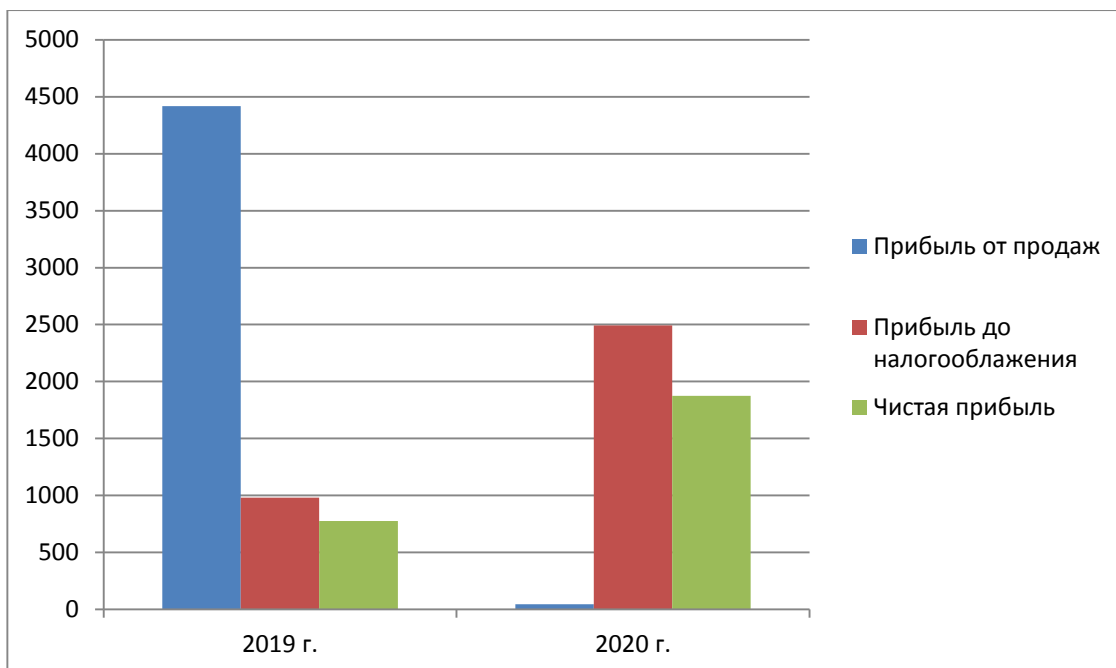


Рисунок 10 - Динамика изменения прибыли от продаж, прибыли до налогообложения и чистой прибыли ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2019-2020гг.

Исходя из анализов произведённых выше, можно прийти к выводу, что на данный момент финансовое состояние компании ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» вполне стабильное, но требует некоторых мероприятий для улучшения дальнейшего потенциала и конкурентоспособности.

2.3 Анализ ликвидности и финансовой устойчивости предприятия

Проведём анализ ликвидности и финансовой устойчивости в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020гг.

Таблица 6 - Анализ ликвидности баланса в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020гг.

	2018г.	2019г.	2020г.		2018г.	2019г.	2020г.
A1	20138	7573	5957	П1	104650	157172	165818
A2	44004	128236	95786	П2	291	291	291
A3	32856	9296	14661	П3	0	0	0
A4	61	169	27371	П4	3309	4083	6196

Определим равенство 2018 г.:

$A1 \leq П1, A2 \geq П2, A3 \geq П3, A4 \leq П4;$

Определим равенство 2019 г.:

$A1 \leq П1, A2 \geq П2, A3 \geq П3, A4 \leq П4;$

Определим равенство 2020 г.:

$A1 \leq П1, A2 \geq П2, A3 \geq П3, A4 \geq П4.$

Таким образом, за все 3 года с 2018 г. по 2020 г. не соблюдается первое равенство ликвидности баланса, следовательно можно сделать вывод, что в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» неустойчивое финансовое состояние.

Таблица 7 - Анализ ликвидности в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018-2020гг., %

Показатель	2018г.	2019г.	2020г.	Изменения +/-	Норматив
Общая ликвидность	0,9	0,9	0,7	- 0,2	≥ 1
Абсолютная ликвидность	0,2	0,04	0,04	- 0,16	$\geq 0,2-0,5$
Быстрая ликвидность	0,6	0,9	0,6	- 0,3	≥ 1
Текущая ликвидность	0,9	0,9	0,7	- 0,2	≥ 2

В результате проведенного анализа ликвидности в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018 - 2020 гг. выявлено, что все показатели не соответствуют нормативам и ниже их. За период исследования показатели ликвидности снизились, а именно общей ликвидности на 0,2, быстрой ликвидности на 0,3 и текущей ликвидности на 0,2.

Динамика изменения общей, быстрой и текущей ликвидности в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018 -2020 гг. представлена на рисунке 11.

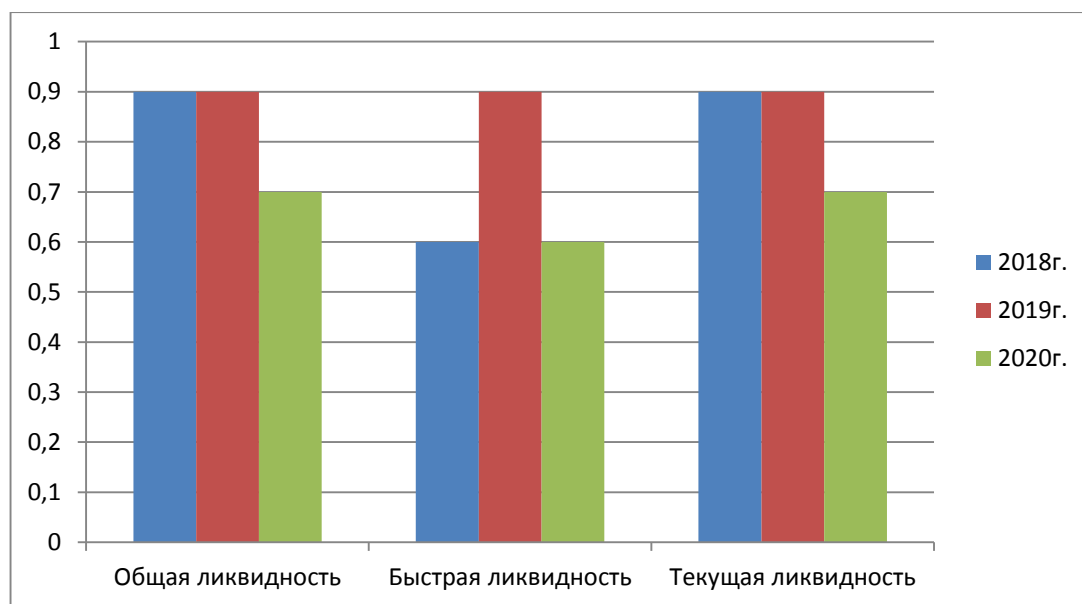


Рисунок 11 - Динамика изменения общей, быстрой и текущей ликвидности в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018 -2020 гг. в %

Таким образом, можно сделать вывод, что компания не может погасить свои долги в ближайшем периоде за счет денежных средств, зато может погасить обязательства по кредитам за счет мобилизации оборотных средств.

Таблица 8 – Анализ финансовой устойчивости в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за 2018 -2020 гг. в %

Показатель	2018г.	2019г.	2020г.	Изменения +/-	Норматив
Коэффициент капитализации	31,7	38,6	29,2	- 2,5	< 1,5
Коэффициент финансовой независимости	0,03	0,03	0,04	+ 0,01	≥ 0,2-0,5
Коэффициент концентрации собственного капитала	0,03	0,03	0,04	+ 0,01	= 0
Коэффициент маневренности собственного капитала	0,9	0,9	3,4	+ 2,5	= 0,5
Коэффициент финансовой устойчивости	0,03	0,03	0,1	+ 0,08	≥ 1

В результате проведенного анализа финансовой устойчивости в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» за исследуемый период выявлено, что доля собственного капитала снизилась за счет уменьшения добавочного капитала и нераспределенной прибыли, это сказывается отрицательно на деятельности компании.

На основании проведенного анализа финансового состояния, ликвидности и финансовой устойчивости предприятия за 2018 -2020 гг. выявлено, что в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» неустойчивое финансовое состояние, поэтому необходимо разработать пути его улучшения.

Глава 3 Разработка мероприятий, направленных на улучшение финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

3. 1 Определение причин, вызывающих ухудшение финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

По итогу анализа финансово-хозяйственной деятельности во второй главе, выявились некоторые отрицательные моменты в финансовом положении ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ». Для стабилизации финансовой устойчивости необходимо уделить особое внимание в сторону положительных тенденций и постараться минимизировать негативные моменты в деятельности организации.

В перечень причин, повлиявших на ухудшение деятельности ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» в 2020 году, можно включить внешние и внутренние факторы. Внешними являются:

- пандемия;
- кризис;
- безработица;
- ухудшение платёжеспособности населения. Внутренними причинами

можно считать:

- финансовые;
- производственные;
- малоэффективное использование оборотных ресурсов;
- увеличение долгосрочных обязательств.

Благоприятное и устойчивое развитие организации может столкнуться с разнообразными отклонениями, которые в свою очередь могут перевести к негативным последствиям и поставить под угрозу всю деятельность. Быстрое обнаружение ошибок, поможет своевременно предпринять необходимые меры, которые поспособствуют в увеличении положительных результатов деятельности организации. Игнорирование своевременного проведения

антикризисных мероприятий, приводит к неплатёжеспособности, а в перспективе и к банкротству предприятия. Мероприятия для стабилизации финансовой устойчивости и улучшения производительности труда разобьём на 2 группы.

Для начала, следует реализовать меры по улучшению финансового состояния, реализуемые в течение 2-3 месяцев, они обеспечат повышение суммы денежных средств в краткосрочном периоде. К таким мероприятиям относятся:

- переводение части ликвидных оборотных активов в денежные эквиваленты;
- сдача в аренду неиспользуемой недвижимости и оборудования;
- ускорение сбора дебиторской задолженности;
- уменьшение второстепенных и дополнительных расходов и т. д.

Далее рассмотрим мероприятия, которые помогут стабилизировать финансовое положение компании в долгосрочном периоде. Оборотные активы, находящиеся в распоряжении организации, можно использовать в качестве средства погашения обязательств. Для того чтобы улучшить финансовое состояние компании в долгосрочном периоде, нужно разработать систему финансового мониторинга. Сущность данной системы, заключена в оценке и анализировании финансово-экономической деятельности организации, а также в своевременном выявлении факторов, которые непосредственно связаны с ухудшением финансового состояния.

В первую очередь, необходимо поменять структуру оборотного капитала. Для реализации этого, нужно работать с кредиторами, своевременно взыскивать дебиторскую задолженность и прочее. Далее необходимо, более тщательно контролировать денежные потоки, и обязательства.

На практике, при кризисных ситуациях, увеличение собственных финансовых ресурсов, довольно проблематичная задача. Основным направлениям, который сможет обеспечить финансовое равновесие, будет

являться уменьшение использования финансовых ресурсов, путём сокращения операционной и инвестиционной деятельности.

Повышение доли краткосрочных обязательств, является негативным моментом, сказывающимся на финансовой устойчивости компании, и влияющим на ее ликвидность.

Отсюда следует, что ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» нуждается в денежных ресурсах и быстрореализуемых обязательствах. Чтобы удовлетворить данную нужду, необходимо увеличить ликвидность баланса организации и произвести улучшение её активов и пассивов, а также увеличить прибыль и рентабельность.

Исходя из анализа, можно наблюдать превышение кредиторской задолженности над дебиторской, что является отрицательным моментом и негативно влияет на финансовое состояние ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ». Необходимо привлечь новые источники финансирования. Для этого руководству ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» можно посоветовать:

- тщательно контролировать расчёты по просроченным задолженностям;
- своевременно учитывать кредиторскую и дебиторскую задолженности.

3.2 Мероприятия направленные на улучшение финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

Для увеличения прибыли на предприятии ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ», нужно разработать мероприятия по снижению расходов и увеличению выручки. Это возможно как за счёт увеличения объема существующих работ, так и за счёт поиска и применения новых направлений деятельности.

Резкое снижение расходов может привести к опасным последствиям на предприятии. Если уменьшить бюджеты отделов организации и заработную плату сотрудников хотя бы на 10 %, то это будет носить краткосрочный эффект, изначально после внедрения данных мероприятий компания получит существенную экономию, но через некоторое время сотрудники организации начнут поиск более высокооплачиваемой работы. Следовательно, начнется процесс сокращения профессионального штата, простой в работе компании, срывы сделок и отток постоянных клиентов.

Рассмотрим конкретные меры по сокращению кредиторской задолженности ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ».

Ведение хозяйственной деятельности, а, следовательно, дальнейшее принятие управленческих решений имеют свои особенности: многообразие разнообразной документации, сложности аналитического учёта и расчёта себестоимости и прочее. В связи с этим система автоматизации, которая основанна на информационной базе, позволит в будущем увеличить эффективность работы и наметить пути дальнейшего развития в деятельности организации.

В компании ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» для усовершенствования анализа финансового состояния предлагается применить программу «Парус 8 - Управление финансами» - программа финансового анализа. Это наиболее сильная и гармоничная система, с точки зрения финансового анализа.

Применение программы «Парус 8 - Управление финансами» в организации ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» позволит провести всесторонний, развёрнутый анализ финансово-экономической деятельности компании в динамике за ряд периодов:

- горизонтальный и вертикальный анализ пассивов и активов аналитического баланса;
- показателей прибыли и убытка;
- показателей платежеспособности;
- показателей финансовой устойчивости;

- сопоставить темпы изменения цен на продукцию, услуги, товары и основные виды материальных ресурсов и затрат;

- поступления и расходования денежных средств и прочее.

Если сокращать только затраты, пытаясь увеличить эффективность работы предприятия, то компания приобретет только непродолжительный и обманчивый эффект экономии, который в последующем приведет к существенным денежным потерям.

Использование дешевых запасных частей и топлива тоже не приведет к положительному результату, поскольку в дальнейшей перспективе это приведет к поломке автотехники, что влечет за собой дорогостоящий ремонт и длительный простой техники. Так что эффект от экономии тоже будет очень недолгосрочным.

Поэтому для увеличения прибыли исследуемой организации предложено следующее мероприятие: увеличение прибыли за счет обновления автопарка - покупки подержанного самосвала «КАМАЗ-6520».

Для того чтобы получить дополнительную прибыль, компании ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» предлагается приобрести еще одну единицу автотранспорта, с целью оказания услуг по грузоперевозке.

Если компания приобретет дополнительную автотехнику, то сможет расширить сферу своих услуг, в следствии чего, увеличится выручка.

Для приобретения рассматривается подержанный грузовой автомобиль самосвал «КАМАЗ-6520».

Самосвалы «КАМАЗ» - это одна из самых популярных марок грузовой техники, которая существует на сегодняшний день и активно используется на объектах различного типа.

Достоинства данной марки автомобиля, заключаются в том, что кабина и управление автомобилем сделаны максимально комфортными для водителя, а значит, производительность труда этой категории персонала будет очень высока, поскольку даже длительное нахождение за рулем не доставит неудобств водителю.

Автомобиль марки «КАМАЗ-6520» относится к категории автомобилей с экономным расходом топлива и моторного масла. Данный автомобиль соответствует всем требованиям безопасности, звукоизоляции, контроля за состоянием поездки.

Технические характеристики данного автомобиля также обладают неоспоримыми преимуществами, такими как:

- большая грузоподъемность позволяющая доставлять грузы различных габаритов на дальние расстояния;
- мощность и надежность двигателя позволит повысить эффективность работы и снизит затраты на техническое обслуживание автомобиля;
- уникальная конструкция автомобиля, которая позволит работать с грузами до 24 тонн;
- экономичный расход топлива даже при низких температурах;
- возможность использования топлива не очень высокого качества;
- большая вместимость топливного бака (350 л).

Благодаря своим характеристикам автомобили марки «КАМАЗ» высоко ценятся не только российскими потребителями, но и иностранными покупателями.

Предлагается купить подержанный автомобиль-самосвал, марки «КАМАЗ-6520» стоимостью 2 600 000,0 рублей, в эту сумму уже включены транспортные расходы.

3.3 Оценка экономической эффективности предложенных мероприятий по улучшению финансового состояния ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»

Рассчитаем затраты, связанные с внедрением в деятельность организации мероприятий по улучшению анализа финансовой деятельности компании ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ».

Затраты связанные с внедрением мероприятий по улучшению анализа финансовой деятельности предприятия ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» включают:

- покупка лицензионного программного обеспечения и внедрение его в систему бухгалтерского учёта на предприятии.

Расчет произведённых затрат выполнен в таблице 9.

Таблица 9 - Расчет затрат на внедрение программы на предприятии ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» в год.

Статьи затрат	Ед. изм.	Сумма
Покупка лицензионного программного обеспечения	руб.	25000
Всего	руб.	25000

Внедрение данного програмного продукта позитивно скажется на работе всего предприятия и позволит грамотно и своевременно находить «слабые» места и пути их решения.

Рассчитаем затраты, связанные с приобретением подержанного самосвала «КАМАЗ-6520» для компании ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ».

Основные затраты на перевозку грузов при приобретении данного самосвала:

- расходы на топливо;
- затраты на заработную плату водителя;
- расходы на социальные нужды;
- затраты на амортизацию;
- затраты на медицинский осмотр водителя.

Автомобиль марки «КАМАЗ-6520» потребляет 29,3л дизельного топлива в расчете на 100 км. А стоимость литра составляет 45,3 рубля.

Данный автомобиль за год работы потребит примерно 3340,0л. дизельного топлива, значит затраты на него составят:

$$3\ 340,0 * 45,3 = 151302,0 \text{ руб.}$$

Рассчитаем транспортный налог по исследуемому автомобилю:

- Мощность двигателя, согласно паспорту транспортного средства, равна 280 лошадиным силам;

- Ставка налога на транспортное средство для Самарской области в 2020 г. зависит от мощности двигателя. Для двигателя мощностью 280 лошадиных сил, ставка налога равна 85 руб. за 1 лошадиную силу.

Значит сумма налога за год на автомобиль марки «КАМАЗ-6520» будет равна:

$$280 \text{ л/с} \times 85 \text{ руб.} = 23\,800,0 \text{ рублей.}$$

Автомобилем управляет водитель, а значит надо произвести расчеты по оплате труда водителя. Для начала требуется рассчитать годовой баланс рабочего времени водителя. Рассчитав годовой баланс рабочего времени водителя, мы выяснили, что количество отработанного времени за год составит 1 760,58 часа. Произведем расчеты годовой оплаты труда водителя автомобиля марки «КАМАЗ-6520»:

1) Оплата труда водителя по тарифной ставке 50,34 рубля за 1 час составит: $1\,760,58 \times 50,34 = 88\,627,59$ руб.

2) Размер премии будет равен: $88\,627,59 \times 40\% = 35\,451,04$ руб.

3) Общая заработная плата водителя за год составляет:

$$88\,627,59 + 35\,451,04 = 124\,078,63 \text{ руб.}$$

Все расходы по автомобилю марки «КАМАЗ-6520» за год сведем в таблицу 10.

Таблица 10 – Годовые расходы по автомобилю марки «КАМАЗ-6520»

Статьи затрат	Ед. изм.	Сумма а/м «КАМАЗ-6520»
Оплата труда водителя	руб.	124 078,63
Отчисления на социальные нужды	руб.	48391,06
Расходы по содержанию и ремонту автомобиля	руб.	79800,0
Расходы на дизельное топливо	руб.	151302,0
Амортизация	руб.	371428,57
Налог на транспорт	руб.	23 800,0
Всего расходов по а/м «КАМАЗ-6520»	руб.	798799,47

Дальше приведем расчет общего объема грузоперевозок по автомобилю марки «КАМАЗ-6520».

Время загрузки автомобиля марки «КАМАЗ-6520» составляет 1,75 часа, скорость автомобиля, который совершает рейс от места загрузки до места разгрузки, равна 60 километров в час, путь автомобиль преодолевает за 0,07 часа или 4 минуты. Выгрузка по времени занимает 10 минут, что равно 0,17 часа. Следовательно, на 1 рейс уходит 1 час 59 минут.

Грузоподъемность автомобиля марки «КАМАЗ-6520» равна 7 тонн, таким образом, в течение одного рабочего дня, продолжительностью в 7,98 часов, автомобиль сможет совершить 4 рейса. Ранее мы рассчитали, что эффективное рабочее время за год составит 221 день, а это значит, что самосвал сможет перевезти груз, в объеме 7735 т. Тариф за 1 тонну перевозимого груза установим в размере 532,6 руб., что на 5 % ниже рыночных цен на аналогичные услуги по городу. Следовательно, годовая выручка за грузоперевозки автомобилем марки «КАМАЗ-6520» равна:

$$7\ 735 \times 525,6 = 4\ 065\ 516,0 \text{ рублей.}$$

Значит, прибыль от оказания услуг по грузоперевозкам будет равна:

$$4\ 065\ 516,0 - 798\ 799,47 = 3\ 292\ 782,21 \text{ рублей.}$$

От финансового результата деятельности предприятия отнимается налог на имущество, расчет которого произведем ниже. Произведем расчет налога на имущество:

$$Н_{и} = 2\ 414\ 285,8 * 0,022 = 53\ 114,29 \text{ рублей.}$$

Как было указано ранее, прибыль от продаж равна = 3 292 782,21 рублей, а значит, налогооблагаемая прибыль будет рассчитываться по формуле:

$$П_{н} = 3\ 292\ 782,21 - 53\ 114,14 = 3\ 266\ 716,07 \text{ рублей.}$$

Расчёт налога на прибыль будет выглядеть таким образом:

$$Н_{п} = 3\ 266\ 716,07 * 0,2 = 653\ 343,31 \text{ рублей.}$$

Расчёт чистой прибыли, которую получит ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»:

Пч = 3 266 716,07 - 653 343,31 = 2 613 372,76 рублей.

В таблице 11 приведём сводную таблицу показателей экономической эффективности мероприятия.

Таблица 11. Сводная таблица показателей экономической эффективности мероприятий

Мероприятие	Затраты	Дополнительная выручка	Годовой эффект	Срок окупаемости мероприятия, год/мес.
Приобретение автомобиля марки «КАМАЗ-6520»	2 600 000,0	4 065 516,0	2 613 372,76	11 мес.
Приобретение и установка программы «Парус 8 - Управление финансами»	25000	-	Произведение всестороннего, развёрнутого анализа финансово- экономической деятельности компании в динамике за ряд периодов	1 год

В таблице 12 отразим основные технико-экономические показатели проекта до и после внедрения.

Таблица 12. Основные технико-экономические показатели проекта до и после внедрения мероприятия

Показатель	До внедрения мероприятий	После внедрения мероприятий	Изменения (+) абсолютные	Изменения (+) отн.,% (темп прироста)
1. Выручка от реализации, тыс. руб.	100502	104567	+4065	4,04
2. Себестоимость продаж, тыс. руб.	99050	102312	+3 262	3,29
3. Валовая прибыль (убыток) стр.3=стр.1- стр.2	1452	2255	+803	55,3

Продолжение таблицы 12

Показатель	До внедрения мероприятий	После внедрения мероприятий	Изменения (+) абсолютные	Изменения (+) отн.,% (темпы прироста)
4. Управленческие и коммерческие расходы, тыс. руб.	1408	2206	+798	56,68
5. Полная себестоимость продукции, тыс. руб. (Стр.5=стр.2+стр.4)	100458	104518	+4060	4,04
6. Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб. (Стр. 6 = стр.3-стр.4)	44	49	+5	11,36
7. Стоимость основных средств, тыс. руб.	25471	28071	+2600	10,21
8. Фондоотдача, руб. (Стр.8 =стр.1/стр.7)	3,95	3,73	-0,22	5,57
9. Численность персонала, чел.	25	26	+1	4
10. Выручка на одного работника (производительность труда), тыс. руб./чел.. (Стр.10=стр.1/стр.9)	4020,08	4021,81	+1,73	0,04
11. Рентабельность продаж, % (Стр.11=стр.6/стр.1)*100	0,04	0,05	+0,01	25
12. Уровень затрат на 1 рубль товарной продукции, руб. (Стр.12=стр.5/стр.1)	0,99	1	+0,01	1,01

Основываясь на анализе, приведённом выше, можно сделать вывод, что перечисленные выше расчёты и полученные результаты говорят, о том, что внедрение мероприятий благоприятно скажется на деятельности организации и принесёт прибыль.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В настоящее время, когда условия на экономическом рынке представляются жесточайшей конкуренцией, именно финансовое состояние организации, является наиболее важным показателем, который отражает эффективность хозяйственной деятельности организации в сфере производства, финансов и инвестиций. Финансовое состояние олицетворяет собой результат всей деловой активности компании и демонстрирует, насколько успешной и актуальной является реализуемая в организации политика, показывает уровень конкурентоспособности производимой продукции и оказанных услуг.

«В процессе своей производственно-финансовой деятельности организации получают доходы, которые складываются из разных составляющих, имеют различную форму, разные источники и направляются также на различные цели» [15]. «Доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества)» [16].

Развиваясь в период неустойчивой экономической ситуации, любое предприятие рискует оказаться неплатёжеспособным и прекратить своё существование, из-за снижения спроса на услуги, повышения конкуренции и прочего.

Любая из причин указанных выше способна запустить цепь реакций, так как на предприятии, как и в живом организме, все операции взаимосвязаны между собой. Сумму показателей, которая характеризует способность предприятия обеспечивать себе успешную экономическую деятельность, именуют финансовым состоянием. Поэтому, анализ финансового состояния предприятия, является очень важным направлением.

В современном мире, качественная и эффективная работа предприятия, тесно связана с тем, как хорошо налажена бухгалтерская отчётность на всех уровнях управления, ведь именно от неё зависит во многом формирование финансовых результатов, которые в свою очередь являются важными оценочными показателями и отражают эффективность экономической деятельности предприятия.

Объектом исследования данной бакалаврской работы является ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ». Чей персонал компании, состоит исключительно из квалифицированных специалистов, которые на профессиональном уровне, могут осуществить услуги консалтинга, проверить документацию на соответствие нормам Российского законодательства и технологического регламента, на каждом этапе строительства объектов, подготовить пакет документов для успешного проведения тендеров, создать для организаций подрядчика технические задания, а также графики производства рабочей деятельности, для всех стадий строительства, начиная с разработки планов объекта строительства, до его полного ввода в эксплуатацию. Предприятие ведет деятельность в правильном экономическом направлении, что в будущем может привести к ещё более положительным финансовым результатам.

В 2020 году прочие доходы понизились на 26,93%, что говорит о снижении эффективности прочей деятельности в организации. Так же уменьшились и прочие расходы на 95,23%, что является положительным фактором и указывает на оптимизацию расходов.

Увеличение прибыли до налогообложения в 2020 году на 154,39%, говорит об эффективной деятельности компании.

В 2020 году чистая прибыль организации увеличилась на 141,94%, что является положительной тенденцией.

На основании проведенного анализа финансового состояния, ликвидности и финансовой устойчивости предприятия за 2018 -2020 гг.

выявлено, что в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» неустойчивое финансовое состояние, поэтому необходимо разработать пути его улучшения.

Для улучшения финансового состояния в ООО «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» предлагаем приобрести поддержанную автомобильную единицу, а именно «КАМАЗ-6520» и программу «Парус 8 - Управление финансами». Разработанные мероприятия являются эффективными и улучшат финансовое состояние компании.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Федеральный закон от 06 декабря 011 г. № 40-ФЗ «О бухгалтерском учете».
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 24.08.2013) // КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/
3. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/
4. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкция по его применению, утвержденные приказом Минфина России от 31 октября 000 г. № 94н.
5. Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организаций» (ПБУ 1/008), утвержденное приказом Минфина России от 06 декабря 008 г. № 106н.
6. Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 N 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Бухгалтерская отчетность организации" (ПБУ 4/99)". URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18609/
7. Должностная инструкция бухгалтера. URL: <http://instrukzii.ru/specialisti/obshheotraslevye/buxgalter.html>
8. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99" (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 N 1790). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12508/
9. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 32н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Доходы организации" ПБУ 9/99" (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 N 1791). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6208/

10. Приказ Минфина России от 28.06.2010 N 63н (ред. от 07.02.2020) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности" (ПБУ 22/2010)" (Зарегистрировано в Минюсте России 30.07.2010 N 18008). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103309/
11. Конституция Российской Федерации. Основной закон. – М.: Эксмо, 2019. – 62с.
12. Приказ Минфина РФ от 13.06.1995 N 49 (ред. от 08.11.2010) "Об утверждении Методических указаний по инвентаризации имущества и финансовых обязательств". URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7152/
13. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 04.11.2019) "Об обществах с ограниченной ответственностью". URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_17819/
14. Приказ Минфина России от 06.10.2008 N 106н (ред. от 07.02.2020) "Об утверждении положений по бухгалтерскому учету" (вместе с "Положением по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" (ПБУ 1/2008)", "Положением по бухгалтерскому учету "Изменения оценочных значений" (ПБУ 21/2008)") (Зарегистрировано в Минюсте России 27.10.2008 N 12522). URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_81164/
- 15.Аносов, В.М. Совершенствование финансового планирования – основа повышения финансовой устойчивости и эффективности бизнеса в современных условиях / В.М. Аносов // Планово-экономический отдел. – 2016. - №1. – С. 35-41.
- 16.Артеменко В.Г., Остапова В.В. Анализ ликвидности и платежеспособности компании: учебное пособие / В.Г. Артеменко, В.В. Остапова. - М.: Омега-Л, 2017. – 436 с.

17. Бабук, И.М. Экономика предприятия: учеб. пособие для студентов технических специальностей / И.М. Бабук. – Минск: «ИВЦ Минфина», 2016. – 327 с.
18. Бондин И. А., Бондина Н.Н, Лаврина О. В. Методы оценки результативности и эффективности производства // Аграрный научный журнал, 2016. - № 5. – С.68-73.
19. Василяки Ф. И., Курманова Л. Р. Понятие, сущность и значение финансовых результатов предприятия // Наука и образование: новое время, 2017. - № 1 (18). – С. 325-327.
20. Вартанов А. С. Показатели оценки финансового состояния предприятия: Учеб. пособие / А. С. Вартанов. – М.: Финансы и статистика, 2016. – 326 с.
21. Грязнова, А.Г. Финансы: учебник / А.Г. Грязнова, Е.В. Маркина. – М.: Финансы и статистика, 2017. – 504 с.
22. Ковалева, А.М. Финансы фирмы: учеб. пособие / А.М. Ковалева. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 413 с.
23. Конищева, М.А. Финансы организации: учебное пособие/ М. А. Конищева, О. И. Курган, Ю. И. Черкасова. – Красноярск: СФУ, 2016. – 384с.
24. Каширина Е. А. Анализ финансового состояния и результатов деятельности предприятия: теоретические аспекты // Системное управление, 2016. - № 1 (30). – С. 63.
25. Кузьменко, И.В. Механизм обеспечения экономической устойчивости предприятия / И.В. Кузьменко // Экономика и производство. – 2017. - №4. – С. 35-39.
26. Лешко, В.Н. Финансовый анализ показателей годовой бухгалтерской отчетности как инструмент управления предприятием / В.Н. Лешко // Планово- экономический отдел. – 2016. - №3. – С. 24-30.
27. Лукьянова, Е. С. Сущность финансовых результатов деятельности предприятия / Е. С. Лукьянова // Молодой ученый. 2016. №11.3. С. 13–15.

28. Лысенко, Д.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / Д.В. Лысенко. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 320 с.
29. Раицкий, К.А. Экономика предприятия: учебник / К.А. Раицкий. М.: 2017. – 581 с.
30. Терехова А.Н. Финансовая устойчивость – фактор эффективности производства / А.Н. Терехова // Современные научные исследования и инновации. – 2018. – №11 – С. 624-627.
31. Чадлаева, Л.А. Экономика предприятия: учебник: по специальности «Финансы и кредит» / Л.А. Чадлаева. – 2-е изд., переработанное и дополненное. – М.: Юрайт, 2017. – 347 с.
32. Колпина, Л.Г. Анализ финансового состояния предприятия: учебник / Л.Г. Колпина, Т.Н. Кондратьева, А.А. Лапко; Под ред. Л.Г. Колпиной. – Минск: Выш. шк., 2014. – 336 с.

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение А

Бухгалтерский баланс ООО «Евростройконсалт»

Бухгалтерский баланс
на 31 декабря 20 20 г.

	Дата (число, месяц, год)	Коды
Форма по ОКУД		0710001
Дата (число, месяц, год)		31 12 20
Организация <u>Общество с ограниченной ответственностью «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ»</u>	по ОКПО	95492909
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН	7705729170
Вид экономической деятельности <u>Строительство жилых и нежилых зданий</u>	по ОКВЭД 2	41.20
Организационно-правовая форма/форма собственности <u>Общество с ограниченной ответственностью/Частная собственность</u>	по ОКОПФ/ОКФС	12300 16
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ	384
Местонахождение (адрес) <u>142001, Московская область, город Домодедово, улица 1-я Коммунистическая (Северный Мкр.), дом 28а, офис 26</u>		

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	31 На <u>декабря</u> <u>20 20</u> г. ³	На 31 декабря <u>20 19</u> г. ⁴	На 31 декабря <u>20 18</u> г. ⁵
	АКТИВ			
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ	-	-	-
	Нематериальные активы			
	Результаты исследований и разработок	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	-	-	-
	Материальные поисковые активы	-	-	-
	Основные средства	25471	173	61
	Доходные вложения в материальные ценности	-	-	-
	Финансовые вложения	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	1899	(-4)	-
	Прочие внеоборотные активы	-	-	-
	Итого по разделу I	27371	169	61
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
	Запасы	14661	9296	32856
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	756	276	688
	Дебиторская задолженность	95786	128236	44004
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	40425	15995	10325
	Денежные средства и денежные эквиваленты	5957	7573	20138
	Прочие оборотные активы	2138	-	177
	Итого по разделу II	159722	161377	108189
	БАЛАНС	187093	161546	108250

Продолжение Приложения А

Форма 0710001 с. 2

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	31	На 31 декабря	На 31 декабря
		На декабрь 20 20 г. ³	20 19 г. ⁴	20 18 г. ⁵
	ПАССИВ			
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ ⁶			
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	125	125	125
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	(-) ⁷	(-)	(-)
	Переоценка внеоборотных активов	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	-	-	-
	Резервный капитал	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	6071	3958	3184
	Итого по разделу III	6196	4083	3309
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1974	-	-
	Оценочные обязательства	-	-	-
	Прочие обязательства	12812	-	-
	Итого по разделу IV	14786	-	-
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
	Заемные средства	291	291	291
	Кредиторская задолженность	165818	157172	104650
	Доходы будущих периодов	-	-	-
	Оценочные обязательства	-	-	-
	Прочие обязательства	-	-	-
	Итого по разделу V	166111	157463	104940
	БАЛАНС	187093	161546	108250

Руководитель

Ирина Лошабоженко, Н.А.
(расшифровка подписи)

- 4 - февраля 2020 г.



Приложение Б

Отчёт о финансовых результатах ООО «Евростройконсалт» за 2020 г.

(в ред. Приказов Минфина России
от 06.04.2015 № 57н, от 06.03.2018 № 41н,
от 19.04.2019 № 61н)

Отчет о финансовых результатах за 31 декабря 2020 г.

Организация Общество с ограниченной ответственностью «ЕВРОСТРОЙКОНСАЛТ» по ОКПО
 Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН _____
 Вид экономической деятельности Строительство жилых и нежилых зданий по ОКВЭД 2 _____
 Организационно-правовая форма/форма собственности Общество с ограниченной ответственностью/Частная собственность по ОКОПФ/ОКФС _____
 Единица измерения: тыс. руб. по ОКЕИ _____

Коды		
0710002		
31	12	20
95492909		
7705729170		
41 20		
12300		16
384		

Пояснения ¹	Наименование показателя ²	январь-декабрь	январь-декабрь
		За <u>2020</u> г. ³	За <u>2019</u> г. ⁴
	Выручка ⁵	100502	228026
	Себестоимость продаж	(99050)	(222875)
	Валовая прибыль (убыток)	1452	5151
	Коммерческие расходы	(-)	(-)
	Управленческие расходы	(1408)	(734)
	Прибыль (убыток) от продаж	44	4417
	Доходы от участия в других организациях	-	-
	Проценты к получению	2396	922
	Проценты к уплате	(-)	(103)
	Прочие доходы	274	375
	Прочие расходы	(221)	(4631)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2493	980
	Налог на прибыль ⁷	(499)	205
	в т.ч. текущий налог на прибыль	(-)	(9)
	отложенный налог на прибыль	-	-
	Прочее	(119)	-
	Чистая прибыль (убыток)	1875	775

Руководитель _____

Александровский, И. А.
(инициалы) (цифровая подпись)

4 февраля 2020 г.

